

CARTA DE VINOS DIGITAL · AÑADA 2026

Velo *de* Flor

La carta de vinos que ayuda a elegir



Una carta preciosa en el móvil de tu cliente y un sumiller experto en cada mesa, sin contratar a nadie y sin quitar tu carta de papel.

0

descargas o registros para el
comensal

2

modos de ayuda: rápido y
experto

1

carta con precios por copa y
botella



**Pruébalo
ahora**

Escanea el QR o
entra en

**velodeflor.app/
demo**

Una carta larga no siempre ayuda a elegir vino.

Tu cliente tiene la carta delante y no la entiende. No sabe a qué sabe un Godello, le da apuro preguntar, y termina pidiendo la caña o el mismo Rioja de siempre. Cada mesa que no pide vino es margen que se queda en la bodega.

57%

de los consumidores gustaría más en vino si se sintiera seguro al pedirlo.

Estudio KAM × Hallgarten, 2022

19%

ni siquiera se atreve a pedir consejo al camarero, por vergüenza.

Estudio KAM × Hallgarten, 2022

Nº 1

la falta de información sobre el sabor es la primera barrera de compra de vino.

Wine Market Council, 2025

1 de 2

consumidores españoles evita los vinos que no conoce y pide siempre lo mismo.

Revista Nutrients, 2025 – consumidores españoles

LA SOLUCIÓN

Un sumiller en cada mesa, por el precio de unas botellas

EJEMPLO ORIENTATIVO DE RECOMENDACIÓN

«¿Cuál me recomiendas con el pulpo?»

Vamos a compartir pulpo a la brasa y no quiero gastar más de 25 €. ¿Qué vino pega?

Con el pulpo a la brasa te irá de lujo el Godello de tu carta (22 €): fresco, con cuerpo y un punto mineral que acompaña el pimentón. Si preferís tinto, el Mencía joven por copas también funciona.

Referencias y precios validados. Las explicaciones de la IA pueden contener errores.

Tu carta, preciosa en cualquier móvil

Fotos de botella, notas de cata claras, precios por botella y por copa.

Sumiller que responde al momento

Por plato, por gusto y por presupuesto. Sin formar camareros ni depender de quién libra hoy.

Maridajes con tu carta

El experto tiene en cuenta los platos seleccionados.

Agotados en un toque

Tu equipo lo marca desde el móvil en dos segundos y deja de recomendarse.

Analítica de interés en Studio

Fichas vistas, atención, favoritos y uso del sumiller. No medimos ventas.

Compatible con el papel

Tu carta de papel sigue en la mesa. El QR añade fotos, filtros y ayuda.

Sin instalar nada

Ni TPV ni wifi ni apps. Un QR en la mesa y funciona en cualquier móvil.

Nosotros montamos tu carta

Nos das tu carta de hoy (vale una foto) y te la devolvemos montada, con fichas y fotos.

LA EVIDENCIA

No es magia: está estudiado

Estudios externos sobre cartas y recomendaciones. No son resultados de Velo de Flor ni permiten proyectar ventas para tu restaurante.

×3

Imprimir la sugerencia de maridaje junto al plato multiplicó por tres las mesas que pidieron vino por copas (del 25% al 74%), en un experimento de campo en un restaurante suizo.

Terrier & Jaquinet, Psychological Reports, 2016

+12%

Recomendar vinos concretos en la mesa subió las ventas de vino un 12%, y sugerir maridajes un 7,6%, en un estudio de campo en una cadena de restaurantes.

Universidad de Cornell, 2006

+11,5%

La presencia de un sumiller se asocia con un 11,5% más de ventas de vino, según datos reales de ventas de restaurantes. No demuestra el efecto de un recomendador digital.

Int. Journal of Hospitality Management, 2025

+8%

Hasta el diseño mueve dinero: quitar el símbolo de moneda de la carta subió el gasto medio por mesa un 8%. No garantiza una mejora en otros restaurantes.

Cornell Center for Hospitality Research, 2009

«Durante la prueba revisamos uso e interés por los vinos, además de la facilidad de mantener la carta. No medimos ventas ni necesitamos el TPV.»

CÓMO FUNCIONA

De la foto de tu carta al QR en mesa

1

Hoy: tu carta

Nos pasas tu carta actual. Vale una foto hecha con el móvil, un PDF o la lista de tu proveedor.

2

Montaje y revisión

Te devolvemos tu carta digital con fichas, fotos y maridajes, lista para que la revises y cambies lo que quieras.

3

QR en mesa: a elegir

Te llevamos los QR impresos. Desde ese momento, cada comensal tiene un sumiller delante.

Sin permanencia, sin instalación y sin tocar tu TPV. Si un día no lo quieres, quitas el QR y ya está.

Un precio claro por restaurante

PRECIO FUNDADOR

TODO VELO DE FLOR

79 €/mes

- Hasta 250 referencias
- Carta QR con fotos, fichas y maridajes
- Sumiller rápido y experto: uso ilimitado*
- Analítica de interés en Studio
- Compatible con tu carta en papel
- Agotados y precios desde el móvil
- Soporte directo del fundador

Diez primeros restaurantes: tarifa mantenida mientras siga activa la suscripción. **79 €/mes o 790 €/año por adelantado**, sin IVA por local. 129 €/mes previsto solo para nuevas altas posteriores. **30 días de prueba con método de pago**; después se cobra el periodo elegido salvo cancelación. Montaje inicial incluido.

* Uso razonable en sala. No contamos consultas: las automatizaciones, el uso fraudulento o un consumo extraordinario pueden activar temporalmente el recomendador local.

PREGUNTAS QUE NOS HACEN EN LA BARRA

¿Otro QR? Mis clientes prefieren la carta de toda la vida.

Y tienen razón: 9 de cada 10 prefieren carta física a un QR que la sustituye. Por eso no sustituimos nada: tu carta de papel sigue en la mesa. El QR añade lo que el papel no puede: responder y recomendar.

Mis camareros no son informáticos.

Si saben mandar un audio de WhatsApp, les sobra. Marcar un agotado son dos toques desde el móvil de sala; el resto lo hacemos nosotros.

No tengo wifi para clientes, ¿esto va a ir?

Va con los datos del móvil de tu cliente: la carta pesa poco y abre al instante. Ni wifi, ni instalación, ni tocar tu TPV.

¿Quién actualiza la carta cuando cambio un vino o un precio?

Tu equipo, desde el móvil, en segundos. El montaje inicial está incluido; nuevas cargas completas se acuerdan por separado.

¿Y si el año que viene me subís el precio?

Mantienes tu tarifa mientras siga activa la suscripción. Los 129 €/mes previstos son para nuevas altas posteriores.

Esto me lo hace mi sobrino con un PDF y un QR gratis.

Un PDF no recomienda, no responde dudas, no quita un agotado a las 21:30 de un sábado ni te dice qué miran tus clientes. El PDF informa; el sumiller ayuda a elegir. Y tus cambios de precio no pasan por la imprenta.

Mi clientela mayor no va a escanear nada.

Y no le hace falta: el papel sigue en la mesa para quien lo prefiera. El QR es un extra para quien quiere fotos, filtros o preguntar. Nadie se queda sin carta.

¿Y la IA no dirá una burrada delante de un cliente?

Validamos vinos y precios contra tu carta. Las explicaciones de la IA pueden contener errores. Si falla, entra el recomendador local.

¿Cómo valoro si me compensa?

Revisa uso, interés y facilidad de gestión durante la prueba. No atribuimos ventas ni garantizamos un retorno económico.

¿Hay permanencia o letra pequeña?

30 días de prueba con método de pago. Después se cobra el periodo elegido salvo cancelación. El anual es por adelantado; puedes cancelar la próxima renovación.



¿Lo vemos en tu restaurante?

Preparamos una demo con **tu carta** y acordamos juntos la fecha. Escanea el QR para probar la carta de demostración (200 referencias) como lo haría tu cliente.

Víctor · 646 320 203 · hola@velodeflor.app